

Komatsu – първата любов на Сигда ООД



Транспорт, изкопни работи, промишлено строителство, тежка механизация, складово стопанство, контейнеризация и деконтейнеризация са само част от дейностите на фирма Сигда ООД, Варна. Дружеството е на пазара от 10 години, като работи с някои от най-големите български предприятия: Агрополихим АД, Каолин ЕАД, Индустриална зона Варна-Запад, Соларпро Холдинг АД, Пристанище Варна, Девня цемент АД и др. Фирмата е собственик на над десет машини Komatsu, сред които и хибриден багер HB215LC-2. По този повод разговаряхме с Цветан Иванов, управител на Сигда ООД, който ни разказа повече за предимствата на хибридната технология на Komatsu

– Вие сте един от гордите собственици на хибриди в България. Бихте ли ни разказали защо избрахте Komatsu и хибридната технология?

– Komatsu е първата ни любов – това бяха първите машини, които закупихме преди повече от осем години, в началото на нашата работа, като в машинния ни парк в момента има над десет единици конвенционална техника Komatsu. Не сме от фирмите, които просто трупат такова количество машини – имаме добра организация, гъвкаво работно време, разнообразни ангажменти и политиката ни е да вършим максимален обем работа с оптимални технически средства. Разбира се, инвестициите в машини са доста сериозен разход, като за щастие нашите досега са успешни.

Защо избрахме хибрид след толкова много конвенционални модели? Първоначално се бяхме насочили към по-големи конвенционални багери, но впоследствие преценихме, че 23-тон-

ният хибрид ще ни бъде по-полезен, защото е производителен почти колкото тях, а в същото време е по-икономичен. Решението ни се повлия също и от факта, че хибридите е от трето поколение, с подобрени характеристики и по-високи икономии. За нас това е от голямо значение, защото ниските разходи ни помагат да сме конкурентни в услугите, които предлагаме. Фактор е също сезонността на голяма част от дейностите ни – най-активни сме през лятото, когато се налага да правим вертикални планировки и масови изкопи. Това изисква надеждност и добро съотношение между разходи и ефективност.

– Какви предимства на Komatsu Hybrid спрямо конвенционалните модели наблюдавате във вашата работа?

– Едно от предимствата на хибрида е, че е лесен за транспорт за местни обекти и ще намери приложение в много различни наши дейности – изкопи, товарене, зареждане на трошачка. Всич-

ки сравнения с конвенционалните машини са в плюс за хибрида: съотношението обем на кофа – тегло – габарит, производителност, бързина на работа, голям обхват на дейности, надеждност и икономичност.

Komatsu HB215LC-2 със своята хибридна технология е най-удачната машина за нас. Това, което някои хора изтъкват като недостатъци, ние го виждаме като плюс, особено за дейности, свързани със строителство и ремонт, с оформяне и вертикална планировка на терени, били те производствени или земеделски. Освен това хибридите е изключително функционален, подходящ за разнообразни приложения, каквито често имаме в работата си – зареждане на трошачки, рециклиране на строителни отпадъци, масови изкопи. Той е оптимален за нас откъм мощност, тегло, обем на кофата, начин на движение, работа на хибридната технология, ефективност и икономии. Друго голямо предимство е, че той покрива екологичните изисквания за вредни емисии, което е важно както за нашите клиенти, така и за нас. Отделно, разбира се, че е Komatsu.

– Имате ли съмнения, преди да изберете хибридната технология?

– Ние сме на пазара вече от 10 години, като доскоро няхме опит с използването на хибридна технология, но се оказа, че машината се представя много добре. Впечатленията на оператора също са добри. Разбира се, съмнения винаги има, като при нас те дойдоха от това, че с предишния дилър сме имали проблеми със сервиза на Komatsu – нашите машини работят в силно запрашена и агресивна среда, често имаме нужда от обслужване, затова ни трябва много сериозно сервизно звено. Убедени сме, че с представителството на Евромаркет нещата ще се изгладят. Засега нямаме проблеми, при диагностика на машините винаги се стига до същината на проблема за много кратък период, отстраняваме го с взаимни усилия и продължаваме.

– Каква е вашата прогноза за бъдещето на хибридните строителни машини? Какви според вас са хората, които избират тази технология?

– Бизнесът в България се движи с няколко години назад, така че предполагам, че хибридите тепърва ще навлизат. Пазарът е малък, не толкова либерализиран, а работата невинаги се взема на база най-добра оферта и най-добри условия. Според мен хората, които си купуват хибридни машини, са модерни, иновативни, фокусират се върху ниския разход, искат да са много гъвкави



и не просто да оцеляват, а да предлагат качество на услуга на много добра цена, да бъдат конкурентни и да печелят. За тях е важно да бъдат собственици и мениджъри на фирми, въвеждащи в своята дейност технологии, които намаляват вредното влияние върху природата. И нашата цел е точно такава.

Цветан Иванов, управител на Сигда ООД: Според мен хората, които си купуват хибридни машини, са модерни, иновативни, фокусират се върху ниския разход, искат да са много гъвкави и не просто да оцеляват, а да предлагат качество на услуга на много добра цена, да бъдат конкурентни и да печелят

Според Цветан Иванов всички сравнения с конвенционалните багери показват, че хибридният Komatsu HB215LC-2 ги превъзхожда



ПЕТРУС ООД – изключителен представител за България на Рампи Lotus





www.petrusbg.com

- Подходящи за товарене на средно-тежки и тежки строителни машини.
- В съответствие с Европейското законодателство.
- Изработени от високоустойчива алуминиева сплав.